**15. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.**

**15.1. Регулирование внешнеэкономической деятельности: содержание, виды, характер и инструменты.**

Внешнеэкономическая деятельность государства ныне действенно влияет на формирование структуры, динамику развития и устойчивость национальной экономики. В современной мировой экономике отмечаются интеграционные процессы (ЕС и др.), но в целом это конгломерат различных систем хозяйствования, раздираемых межгосударственными, региональными интересами. Следовательно, Казахстану необходимо реалистично оценить состояние своей экономики, и определить роль и место в будущем экономическом сообществе исходя из национальных интересов. В этих условиях весьма важное значение приобретает государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.

Определение методов, механизмов и инструментов государственного регулирования основывается на теоретических выводах международных экономических отношений. В научной и учебной экономической литературе не сложилось четкого разграничения понятий «международные экономические отношения» и «внешнеэкономическая деятельность». Одни и те же понятия в одном случае называют формами, а в другом случае видами. В одном случае перечень форм включает мировую торговлю и ряд других видов деятельности, в другом включает ту же мировую торговлю и некоторые другие вещи, которые перечислены в первом случае. Хотя по содержанию понятие «внешнеэкономическая деятельность» подразумевает занятие, труд, работу каких – либо органов, в то время как отношение выражает связь явлений, направление взаимной связи. Следовательно, торговля – это деятельность по реализации товаров, это вид деятельности, а внешняя торговля та же деятельность, направленная на внешние рынки. В процессе торговли устанавливаются связи. Наряду с этими понятиями существует понятие «международная торговля», которая отражает отношения, складывающиеся по поводу продажи и купли товаров и услуг между продавцами и покупателями различных стран как общее понятие выражающее всеобщее отношения.

Государство регулирует и работу, и связи, складывающиеся у субъектов отношений. Одно из различий между ними заключается в том, что от тех или иных мер государства деятельность субъектов может прекратиться или начинаться, а отношения могут продолжаться или еще не возобновляться. Допустим, торговля идет, а международных отношений нет.

Возникает вопрос – к чему такое уточнение? Ведь вопрос в данном случае заключается в том – какие органы власти и чем они должны заниматься? Кто и от каких органов власти должен получить ответ на свой запрос?

В рассматриваемом случае внешнеэкономической деятельностью должны заниматься министерства и ведомства непосредственно связанные с экономическими, финансовыми, научными, технико – технологическими, социальными, культурными видами деятельности. Они непосредственно обязаны регулировать деятельность субъектов занятых в этих сферах с субъектами других стран. Межгосударственными соглашениями, следовательно, должны заниматься органы власти отвечающие за связи и направления связи граждан и учреждений установивших эти отношения (МИД, Правительство и др.).

Таким образом, субъектами ВЭД являются физические лица, фирмы, государство. К субъектам ВЭД относят также: торгово – промышленные палаты, торговые представительства стран в других государствах, внешнеэкономические посредники, международные организации как Всемирная торговая организация, Международный валютный фонд, Международный банк развития и реконструкции и др.

Объектами ВЭД являются – товары, услуги, информация, трудовые ресурсы, капитал, патенты. ВЭД осуществляется посредством экспорта и импорта товаров и услуг. Формы мирохозяйственных связей весьма разнообразны, как и разнообразна деятельность человека. Одни авторы их укрупняют, другие детализируют. В укрупненном виде к формам внешнеэкономической деятельности относят:

1. международную торговлю;
2. международную миграцию капиталов;
3. международную миграцию рабочей силы;
4. научные, технико – технологические, социально – культурные услуги;
5. производственно – техническое сотрудничество;
6. валютно – финансовые и кредитные отношения;
7. транспортно – коммуникационное сотрудничество. Наличие удобных трансконтинентальных направлений грузопотоков создает условия для сближения страны с важнейшими международными рынками товаров и услуг. Поэтому для всех стран, в т.ч. и Казахстану, важно создать высокий коэффициент транзитивности своей территории, что и делается посредством строительства железных дорог, автомобильных магистралей, расширением и улучшением возможностей аэропортов.

Важнейшим фактором, способствующим укреплению двусторонних отношений и росту экономического сотрудничества, является институциональная составляющая. В Казахстане созданы и функционируют соответствующие органы власти. В числе их уполномоченный орган – Министерство экономического развития и торговли с соответствующими департаментами в регионах и городах Алматы и Астана, Национальный банк РК, Государственный таможенный комитет, другие министерства и ведомства, а также торгово – промышленная палата и.т.д.

Целями государственного регулирования ВЭД являются защита экономических интересов и суверенитета страны, экономической безопасности страны и поощрение внешнеэкономической активного функционирования участников этой деятельности. Исходя из этих целей определяются следующие задачи:

1. формирование и продвижение стратегии развития ВЭД;
2. установление критериев безопасности ввозимых и вывозимых товаров и услуг и установление соответствующего контроля;
3. установление порядка поддержки участников ВЭД посредством стимулирования своих потребителей на мировом товарном рынке;
4. создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в РК;
5. обеспечение условий для эффективной интеграции РК в мировую экономику.

Государственное регулирование ВЭД осуществляется административными, организационно – управленческими и экономическими методами. Административно – организационные методы имеют характер прямого воздействия носящий, в основном, ограничительный характер. Экономические методы регулирования воздействуют на экономические интересы участников внешнеэкономической деятельности.

В административных методах регулирования используются следующие инструменты:

* регистрация участников ВЭД;
* декларирование товаров и имущества, перемещаемых через таможенную границу;
* порядок экспорта и импорта товаров;
* меры оперативного регулирования ВЭД посредством санкций и других мер;
* нетарифное регулирование.

В экономических методах регулирования используются следующие инструменты:

* валютный контроль;
* таможенные тарифы;
* таможенные пошлины;
* фискальная политика;
* амортизационная политика;
* денежная и кредитная политика.

В организационно – управленческом методе используются следующие инструменты:

* лицензирование и квотирование порядка экспорта и импорта товаров;
* антимонопольное законодательство;
* товарная сертификация и санитарно – эпидемиологический надзор;
* защита интеллектуальной, имущественной собственности граждан, предприятий и учреждений Республики Казахстан.

Соотношение экономических и административно – организационных методов воздействия внешнеэкономической деятельности на национальную экономику определяет характер национальной экономики. В чистом виде протекционизм или открытая экономика во внешнеэкономической деятельности государств на сегодняшний день не встречаются. Административно – организационные формы воздействия на участников внешнеэкономической деятельности имеют место у развивающихся стран, защищающих свою экономику. Внешнеэкономическая политика, носящая умеренный характер, проявляется в определенном сочетании элементов открытой экономики и протекционизма.

Все вышеназванные формы, методы и инструменты внешнеэкономической деятельности в межгосударственных делах формировались и оттачивались веками. Теоретической основой их являлись теория меркантилизма, инструментом которой являлись протекционистские меры по сдерживанию импорта и стимулированию экспорта.

С развитием производительных сил и переходом к машинному производству, развитием промышленного производства товаров появилась теория фритредерства или свободной торговли, которая сняла многие барьеры для развития внешнеэкономической деятельности.

**15. 2. Регулирование внешнеторговой деятельности.**

Во внешнеэкономической деятельности первой и наиболее важной является внешняя торговля. Современная внешняя торговля в мировой экономике происходит в условиях, где национальная экономика, при членстве в ВТО, является открытой экономикой. При вхождении в ВТО государство – заявитель подает заявление о намерении стать членом этой международной экономической организации. Членами ВТО назначается комиссия. Так, Казахстан такое заявление подал в 1996 г. Назначена комиссия из 43 государств – членов этой организации. Из них 26 изъявили желание провести переговорный процесс. На середину апреля 2011 г. завершены переговоры со всеми государствами за исключением Саудовской Аравии. То есть, вступление в ВТО – есть длительный переговорный процесс, где каждая страна защищает свои интересы в ходе двусторонних переговоров. Государства, защищая свои экономические интересы и безопасность, проводят и все еще используют определенную систему протекционистских мер.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности представляет собой координированное воздействие на процессы, обеспечивающие эффективное функционирование экономики, посредством законодательного, регулирующего и контролирующего характера. Внешнеторговая политика представляет собой регулирование торговых отношений с другими странами в целях обеспечения доступа отечественных организаций на мировой рынок, защиты отечественных организаций от недобросовестной конкуренции со стороны предприятий других стран, поощрений изменения структуры экспорта и импорта, финансово – информационной поддержки отечественных организаций в продвижении товаров и услуг на мировой рынок.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности основывается на Конституции РК и осуществляется в соответствии с государственными законами и нормативными актами, а также общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами. В систему правового регулирования входят: Таможенный Кодекс РК, Закон РК «О таможенном тарифе», Закон РК «О регулировании торговой деятельности», Закон РК «О свободных экономических зонах», Закон РК «О приграничной торговле».

Формами государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются: определение порядка осуществления деятельности, определение условий перемещения товаров через таможенную границу, стимулирование развития экспортной деятельности, государственный контроль и надзор за торговой деятельностью.

Инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются: таможенно – тарифное регулирование, нетарифное регулирование, применение тарифных квот, применение специальных, защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, приостановление продаж и запрет на продажу товаров, участие в международных экономических санкциях. Государство к тому же законодательно определяет компетенцию Правительства РК, уполномоченного органа и местных органов власти.

Регулятивный процесс включает государственные меры по развитию внешнеторговой деятельности, к числу которых относятся:

* обеспечение функционирования систем гарантий и страхования экспортных кредитов;
* организация торговых выставок, ярмарок и др. мероприятий, способствующих развитию внешнеторговой деятельности;
* обеспечение создания системы внешнеторговой информации и информационно – консультационных служб;
* реализация других форм стимулирования и поощрения внешнеторговой деятельности.

К инструментам государственного регулирования внешнеторговой деятельности относится широкий набор мер, которые делятся на общие и специальные инструменты.

Общие инструменты в виде инвестиционной политики, денежно – кредитной и других видов экономической политики, которые оказывают регулирующие воздействие на состояние национальной экономики и тем самым создают материальную базу ВЭД.

К специальным инструментам обычно относят: таможенно – тарифное регулирование, нетарифное регулирование, компенсационные меры, а также в казахстанском законодательстве предусмотрены запреты или ограничения. В мировой практике и учебной литературе, в качестве специального инструмента внешнеторговой деятельности, выделяют прямое содействие в осуществлении ВЭД.

Тарифные инструменты государственного регулирования внешнеторговых отношений осуществляется посредством системы таможенных пошлин. Таможенные пошлины выполняют три основные функции:

* фискальную – пополнение государственного бюджета;
* протекционистскую – защита отечественных производителей;
* регулирующую – регулирование товарных потоков в страну и из страны.

Таможенные пошлины основываются на таможенных тарифах – импортный и экспортный таможенный тариф.

Нетарифные инструменты вводятся для ограничения внешней торговли прямыми и косвенными методами. Прямые методы используют такие инструменты как квотирование, лицензирование, добровольное ограничение экспорта, антидемпинговые пошлины, компенсационные пошлины и сборы. Косвенные методы осуществляются посредством скрытых инструментов, включающих технические, санитарные, ветеринарные и другие требования, а также выполнения административных и таможенных формальностей. Финансовые инструменты осуществляются посредством импортных депозитов, субсидирования экспорта и кредитования экспорта.

В системе нетарифных методов еще различают паритарифные барьеры, которые увеличивают стоимость импортируемых товаров сверх таможенной пошлины. К числу факторов увеличивающих стоимость импортируемых товаров относят внутренние налоги и сборы, различные таможенные сборы за оформление, хранение, таможенное сопровождение, регистрационные и иные сборы, специальные налоги, добавочные пошлины и др. Кроме этого, проводится декретирование таможенной оценки, т.е. проводится установление таможенной стоимости определенных товаров, применяемой для исчисления таможенных пошлин и сборов в административном порядке.

В Казахстане устанавливаются ввозные и вывозные таможенные пошлины.

К нетарифному регулированию внешнеторговой деятельности в Казахстане также относят:

* запрет или ограничение, в т.ч. и количественное;
* участие в выполнении международных экономических санкций;
* государственная монополия на ввоз и вывоз товаров;
* технические, фармацевтические, санитарные, ветеринарные, фитосанитарные, экологические стандарты, нормы и требования, контроль за качеством ввозимых товаров.

В нетарифном регулировании важнейшим инструментом является квотирование, посредством которого определяется количественное или стоимостное ограничение экспорта или импорта товаров и услуг. Правительство Казахстана устанавливает тарифные квоты в целях обеспечения минимального доступа иностранных товаров на рынок и доступ иностранных товаров на рынок с учетом потребностей и емкости рынка.

Государственная монополия на ввоз и вывоз товаров в Казахстане осуществляется посредством лицензирования. Лицензии выдаются государственным предприятиям Правительством РК или на конкурсной основе.

В современной мировой торговле широко используется такой инструмент как субсидирование внешней торговли и государственный протекционизм, реализуемые через деятельность специальных институтов по развитию и продвижению товаров (Trade Promotion Organizations), осуществляющих всестороннюю поддержку экспортоориентированных производств. Такие национальные организации содействия торговли имеют место почти во всех странах. Например, Korea (Южная Корея), UK Trade and Investment (Великобритания), Austrade (Австралия) и др., которые берут на себя важную роль в поддержке экспортных инициатив частного сектора при помощи различных программ по оказанию содействия и услугам. Ведущие мировые державы, зрелые экспортеры широко применяют инструменты государственной поддержки экспорта.

Казахстан занимает 48 место среди мировых экспортеров с ежегодными темпами роста экспорта в 16% в течение 2005 – 2009 годов. По некоторым экспортным статьям РК занимает ведущие места в рейтинге мировых экспортеров. Казахстан является мировым лидером в экспорте оксидов и гидроксидов хрома, кварца, битумных смесей на основе природного асфальта и нефтяного битума. В 2009 г. Казахстан по экспорту пшеничной муки занял второе место в мире после Турции, а в 2008 и 2011 г. г.– первое. Максимальный объем внешнеторгового оборота зафиксирован в 2008 г. в размере 109,1 млрд. долларов США. В 2009 г. из-за мирового финансово – экономического кризиса и уменьшения спроса на основные сырьевые и энергетические ресурсы, объем оборота снизился на 39% и составил 43,2 млрд. долл. США.

В структуре казахстанского экспорта доля потребительских товаров в 2009 г. составила 12,2% и из года в год колеблется в пределах 1,5 млрд. долл., а в 2010 г. составил 2 млрд. долл. США, экспорт средств производства за последние пять лет не превышает 500 млн. долл.

Чистый экспорт на протяжении последних пяти лет стабильно имеет положительное значение, и среднегодовой прирост составил 9% за счет преобладающего экспорта минеральных продуктов, металлов и изделий из них. В 2007 – 2008 гг. были отмечены максимальные объемы ввоза товарной группы «Машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты», что позволило обновить производственные мощности многих предприятий. Чистый экспорт по зерну в 2009 г. составил 625 млн. долл., а по муке 560 млн. долл. В 2010 г. экспорт пшеницы вырос до 5,1 млрд. тонн, муки до 2,4 млн. тонн, молочной продукции было ввезено на 285 млн. долл. больше чем вывезено, а сахара на 245 млн. долл. Тем не менее, эффективность казахстанского экспорта еще довольно низка, т.к. ее основу составляют сырьевые и энергетические товары. Экспорт минеральных товаров в 2010 г. в стоимостном выражении составил около 44,4 млрд. долл. и металлов около 7,9 млрд. долл., продукция химической промышленности более 3 млрд. долл., товаров животного и растительного происхождения около 2 млрд. долл.

Объемы импорта в 2010 г. росли умеренными темпами и отражали состояние экономики. Доля машин и оборудования выросла до 43,2%, химической продукции и пластмасс до 14,3%, минеральных продуктов до 10,9%, продовольственных товаров и сырья для их производства до 9,7%. Ввоз легковых автомобилей в докризисный период доходил до 400 тысяч штук, а в 2010 г. эта цифра снизилась до 26,7 тысяч. В 2010 г. покупка машин и оборудования обошлась в 11,6 млрд. долл., товаров химической промышленности в 4,2 млрд. долл., продовольственных товаров – 3 млрд. долл. США.

Прогноз объема экспорта на 2011 год Правительством оценивался на уровне 51,9 млрд. и сальдо торгового баланса – 18,8 млрд. долл. при уровне цен за баррель нефти в 65 долл.

Остается уповать на благоприятную ценовую конъюнктуру на мировых товарных рынках и на планомерную реализацию государственных программ по созданию новых предприятий с использованием инновационных мер. К этому подвигают и показатели общего торгового оборота импорта на мировых рынках. Так, в 2009 г. этот показатель оценивался в 12,4 трлн. долл. Лидером торговли по объему импорта в 2009 г. являлись США – 1,6 трлн. долл., КНР – 1,005 трлн. долл. и ФРГ - 0,94 трлн. долл. В 2009 г. объем экспорта превысил объем импорта КНР на 196 млрд. долл. Сокращение объема торговли в 2009 г. у Японии составило 24,9%, ЕС – 14.8%, США – 13,9%.

На этом фоне показатели РК выглядят неплохо (см. таблицу), но вся проблема в структуре экспорта и импорта. Остается уповать на показатель «казахстанское содержание», которое подвинет казахстанских производителей на активное освоение обрабатывающих отраслей и продвижение товаров и услуг на внешние рынки, и увеличит их долю в общем объеме внешнеторговой деятельности.

Таблица - Динамика внешнеторгового оборота Казахстана (млн. долл. США)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 |
| Внешнеторговый оборот | 80511.7 | 109072.6 | 71604.4 | 88976.6 | 129500.0 |
| Экспорт | 47755.3 | 71183.6 | 43195.7 | 59216.6 | 88500.0 |
| Импорт | 32756.4 | 37889 | 28408.7 | 29760 | 41000.0 |

**15. 3. Государственное регулирование движение капитала.**

Развитие системы институциональных и индивидуальных инвесторов определяет важное направление внешнеэкономической деятельности государства в регулировании иностранных инвестиций и вывоза капитала в зарубежные страны. Последние десятилетия характеризуются инвестиционными вложениями все большего числа владельцев капитала различных стран, а также вывозом капитала из развивающихся стран. Следует отметить, что особенностью современного процесса мирового хозяйствования является то, что многие страны являются одновременно и импортерами и экспортерами капитала. Инвестиции осуществляются в различных формах – ссудные инвестиции, прямые и портфельные; выбор формы зависит от хозяйственной конъюнктуры.

Государственное регулирование движения капитала осуществляется в двух основных формах:

1. инвестиции в национальную экономику иностранного капитала;
2. вывоз капитала в экономику других стран.

Государственное регулирование иностранных инвестиций связано с формированием институциональных структур и комплексом мер направленных на защиту, поддержку и повышение эффективности политики капиталовложений из-за рубежа. Все это вызвало политику либерализации режима иностранных инвестиций. Это связано с тем, что импорт капитала ведет к привлечению дополнительных финансовых и материальных ресурсов в национальную экономику и решает проблемы труда и занятости населения, социальные вопросы, а также решает проблемы накопления капитала в стране импортере и создает условия экономического роста. Вместе с тем, если в стране происходит неконтролируемое вливание иностранных инвестиций, то может создаться угроза национальной безопасности. Угроза безопасности страны произойдет из-за чрезмерно большого объема вывоза иностранными компаниями сырья и капитала, а также ограничения деятельности национального капитала. Все это требует использования таких методов и инструментов в механизме движения капиталов, которые способствовали бы поступательному движению национальной экономики.

В системе воздействия государства на иностранное инвестирование в национальную экономику определяют два метода:

1. привлечение иностранных инвестиций;
2. ограничение иностранных инвестиций.

При использовании первого метода государство проводит следующие регулятивные меры:

1. налоговые и таможенные меры;
2. гарантии правовой защиты иностранных инвестиций;
3. гарантии использования доходов;
4. гласность в деятельности государственных органов власти;
5. возможность возвращения капитала с прибылью;
6. создание свободных экономических зон и предоставление концессий.

К инструментам ограничительных мер относятся:

1. установление ограничительной доли иностранцев в уставном капитале совместных предприятий;
2. оговорки в отношении создания предприятий с иностранными инвестициями;
3. оговорки о необходимости использования местных факторов и компонентов производства (казахстанское содержание).

По состоянию национальной экономики в текущем моменте, а также в зависимости от состояния мировой и региональной экономики государственные органы власти определяют в каком направлении действовать, а именно – ограничивать приток капитала или стимулировать приток капитала и какие инструменты инвестиционной политики использовать.

Государственное регулирование экспорта капитала осуществляется посредством информационной и технической поддержки инвесторов, в организации технико – экономического обоснования проекта, анализе бизнес – плана, в финансировании инвестиционного проекта, в предоставлении налоговых льгот, кредитования и страхования.

Государственное регулирование экспорта капитала может быть направлено на ограничение незаконного вывоза капитала, на пресечение криминального капитала.

Государственное стимулирование и поддержка инвестиций в Казахстане отражены в Законе РК «Об инвестициях». Механизм осуществления государственной поддержки инвестиций заключается в следующем:

1. освобождение от уплаты корпоративного подоходного налога и налога на имущество;
2. вводится институт добровольного страхования в соответствии с международной практикой страхования некоммерческих рисков;
3. кардинально изменен порядок разрешения инвестиционных споров, а именно допускается разрешение споров в международных арбитражных органах;
4. предоставление инвестиционных преференций.

Основным условием предоставления инвестиционных преференций является необходимость осуществления инвестиций в приоритетные отрасли экономики.

Государственная поддержка инвестиций осуществляется посредством:

1. предоставления таможенных льгот при импортировании оборудования и комплектующих к нему для приоритетных отраслей экономики,
2. освобождения от таможенной пошлины на срок действия контракта, но не более 5 лет с момента регистрации контракта.

Государственные натурные гранты предоставляются уполномоченными органами по согласованию с органами власти по управлению государственным имуществом, земельными ресурсами, местными исполнительными органами. В качестве натурных грантов могут передаваться земельные участки, здания, сооружения, машины и оборудование, вычислительная техника, измерительные и регулирующие приборы и устройства, производственный и хозяйственный инвентарь, грузовой и пассажирский автотранспорт.

Приведенный подход к предоставлению инвестиционных преференций обеспечит целевое использование мер государственной поддержки и эффективности реализации инвестиционных проектов.

Литература:

1. Бибатырова И.А., Сагындыкова Г.К. «Государственное регулирование национальной экономики». Алматы. 2008 г., С. 212 – 225
2. Прудников В.М. «Государственное регулирование предпринимательской деятельности». Москва. 2010 г., с. 197 – 211
3. Закон РК «О регулировании торговой деятельности»
4. Таможенный Кодекс Таможенного Союза
5. Таможенный Кодекс РК
6. Закон РК «О специальных экономических зонах в Республике Казахстан»

**Краткие выводы**

1. Внешнеэкономическая деятельность государства покоится на регулировании экономических, финансовых, научных, технико – технологических, культурных социальных видов деятельности между субъектами ВЭД по вопросам связанных с объектами ВЭД. Из разнообразия видов деятельности формы мирохозяйственных связей.
2. Казахстан, как новый субъект международных экономических отношений, определив цели и задачи государственного регулирования ВЭД использует опыт различных стран и применяет в своих связях различные методы, формы и инструменты, воздействия государства.
3. Важнейшей формой ВЭД является внешнеторговая деятельность. Государственное регулирование осуществляется на базе положений Конституции РК, ряде государственных законов и нормативных актах, общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами.
4. На современное состояние мировой экономики большое влияние оказывают институциональные и индивидуальные инвесторы, и многие развитые страны одновременно являются импортерами и экспортерами капитала. В этих условиях государственное регулирование иностранных инвестиции должно обладать комплексом мер направленных на защиту, поддержки и повышение эффективности политики капиталовложений из – за рубежа.

**Вопросы и учебные задания**

1. Рассмотрите различные трактовки понятий международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность, их формы. Если у вас сложилось свое мнение, то объясните его.
2. Составьте свое объяснение причин образования всемирного хозяйства, если таковое у вас не сложилось, то объясните существующих взглядов.
3. Расскажите действие экономических, политических факторов европейской интеграции. Сравните их с факторами евразийского экономического союза. Какие преимущества и недостатки они имеют?
4. Дайте определение цели государственного регулирования ВЭД, а также вытекающих из него задач. Покажите, как они выполняются в реальной практике.
5. Какие существуют методы регулирования, и какие инструменты в каждой из них используются?
6. Какие формы и инструменты внешнеторговой деятельности вы знаете?
7. Представим себе, что вы эксперт в аппарате Президента, вам поручено рассмотреть динамику внешнеторгового оборота Казахстана и дать свое заключение. Какие рекомендации вы бы дали?
8. Как вы понимаете термины государственное регулирование экспорта капитала, государственное регулирование импорта капитала, прямые иностранные инвестиции?

**Упражнение:**

По данным Агентства по статистике РК в марте 2011г. топливно-энергетические товары в общем объеме экспорта составили 77,7%. В общем объеме импорта 49,8% составили машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты. Как государство может изменить данную ситуацию? Какие меры разработаны правительством Казахстана для увеличения доли несырьевого экспорта (программа «Дорожная карта бизнеса 2020»)?